

Wir sind VIEW, ein digitaler Innovator im Aufzugsbereich mit Sitz in Friedburg, Oberösterreich und suchen zur Verstärkung unseres Teams ab sofort eine\*n

## DIGITAL SALES CONSULTANT (m/w/d)

Deine Rolle ist es, gemeinsam mit dem Team, Neukunden zu akquirieren und bestehende Kundenbeziehungen im „Digitalen Aufzugsmanagement“ auszubauen. Du betreust eigenständig eine Vielzahl an Kunden und es steht Dir ein innovatives Produktportfolio zur Verfügung.

### DEINE MISSION BEI UNS

Als Digital Sales Consultant trägst Du durch Deine Verkaufsstärke nachhaltig zum Wachstum von VIEW bei. Der Schwerpunkt deiner Tätigkeit liegt im B2B-Direktkundenverkauf. Dazu gehört:

- Bestandskundenpflege inklusive Up- & Crossselling sowie Analyse und stetige Verbesserung.
- Deine Ansprechpartner sind überwiegend Geschäftsführer\*innen und Bereichsleiter\*innen (Immobilienverwaltung, Hausverwaltung, FacilityManagement, Öffentliche Institutionen, Hotellerie)
- Durchführung von aktiven Kampagnen (Telefon, Mail) in Abstimmung mit Sales Management
- Neukundenakquise, sowohl am Telefon als auch Telekonferenzen und über eMail
- Terminvereinbarung, Angebotslegung & Kundenberatung bis zum Abschluss (per Mail / Telefon / Webmeeting)
- Qualifizierung und Analyse der generierten Leads (Marketing Qualified Lead / Sales Qualified Lead)
- Abstimmung der Analyse mit „Performance Marketing“ zur Optimierung von Folgekampagnen
- Aktive Unterstützung des Key-Account Managers und Account Managers
- Professionelles Kundenmanagement mittels CRM-System.

### DAS BRINGST DU MIT

- Mind. 3 Jahre nachweislich erfolgreiche Erfahrung im Direktkundenverkauf
- Online-Affinität ist wünschenswert, noch wichtiger aber ist Dein Verkaufstalents.
- Die Neukundenakquise bereitet Dir Freude und Du entwickelst daraus nachhaltige Kundenbeziehungen
- Die Fähigkeit, Anforderungen und Herausforderungen unserer Kunden zu verstehen bzw. Projekte mit starker Kundenorientierung erfolgreich zu Ende zu bringen
- Selbstständigkeit und „Hands-on-Mentalität“
- Du bist ein Teamplayer und es motiviert Dich, gemeinsam erfolgreich zu sein.
- Du überzeugst durch Dein authentisches, kontaktfreudiges Auftreten und durch Deine Verhandlungsstärke.

### DAS ERWARTET DICH BEI VIEW

- Du bist Teil eines eingespielten, motivierten und erfolgsorientierten Teams, bei dem der gemeinsame Erfolg im Vordergrund steht.
- Du verkaufst ein nachweislich erfolgreiches Produkt mit zufriedenen Kunden und einer enormen Reichweite.
- Ein innovatives und offenes Arbeitsklima mit kurzen Kommunikationswegen
- Viel Spielraum zur Eigeninitiative in einem dynamischen und menschenorientierten Unternehmen mit einem wertschätzenden und familiären Miteinander

- Du arbeitest in einem internationalen, agilen Umfeld mit fachlichen und persönlichen Entwicklungsmöglichkeiten.
- Eine Arbeitswoche von 38,5h.
- Feedbackkultur sowie gegenseitiger Austausch, um voneinander zu lernen, wird groß geschrieben.
- Home Office gehört bei uns dazu, ebenso ein Notebook fürs Home Office
- Das Monatsbruttogehalt liegt bei mind. €2.682,80 + variabler Bonus (Metall-KV). Das tatsächliche Gehalt wird entsprechend deiner Qualifikation und einschlägiger Erfahrung festgelegt.

Alle weiteren Möglichkeiten erzählen wir Dir im ersten Schritt - aufgrund der aktuellen Lage - in einem Telefonat oder einer Videokonferenz.

### **WERDE TEIL UNSERES TEAMS UND GESTALTE MIT UNS**

Wir sind Visionäre und bringen eine analoge Branche in die „Digitale Zukunft“. Im DACH-Raum bereits als Innovationsführer für unsere patentierten KI-Sicherheitslösungen bekannt, verschafft unsere neue digitale Aufzugsmanagementlösung Betreibern, Hausverwaltungen, Facility-Unternehmen und Aufzugsmanagern erhöhte Effizienz, minimiertes Betreiber-Risiko und optimierte Life-Time-Kosten. Das Erreichte erfüllt uns mit Stolz, das Künftige spornt uns an. Wir sind Solutioneers und wir sind auf der Suche nach hellen Köpfen, die uns noch besser machen.